

3月16日（水）本年度第34回（通算 第2815回）

「新入会員卓話」夜間例会

担当/ プログラム委員会 18時30分～釧路プリンスホテル

◆お客様と来訪ロータリアン

◆メーカーシップ

3/12 第7分区IM（26名）

阿部 信之君、石井 東洋彦君、大友 淳君、長内 信辰君、川村 真一君、北川 健二君、工藤 健司君
小林 裕幸君、小松 亮次君、小山 義雄君、坂入 信行君、迫田 武君、佐渡 正幸君、篠原 恒也君
高橋 邦弘君、田野 竜之介君、田村 憲一郎君、富樫 孝之君、中嶋 嘉昭君、中島谷 友一朗君
萩原 昭博君、平井 昌弘君、本間 弘人君、松原 久幸君、森山 義文君、山岸 弘典君

3/12 足立 功一君（国際ロータリー第2690地区PETS）

◆出席報告【会員総数74名 免除6名 出席計算に用いた会員数74名】

本日の出席率	出席者 38名	メーカーシップ 27名	出席率 87.8%
前々回の修正出席率	出席者 35名	メーカーシップ 0名	出席率 47.3%

◆ニコニコ献金（今年度累計 467,000円）

- ・野口さん頑張って下さい ～佐渡 幸君、工藤 司君、山岸 弘典君
- ・野口君よろしくお願ひします ～中島谷 友一朗君
- ・野口君、新入会員卓話、登竜門です。頑張って！～坂入 信行君
- ・結婚記念日です ～篠原 恒也君
- ・新入会員卓話頑張って下さい ～高橋 貢君
- ・野口さん今日頑張って下さい。福田さん優勝おめでとうございます ～田野 竜之介君
- ・ご無沙汰しております ～徳山 淳一君
- ・家庭集会よろしくお願ひします ～中嶋 嘉昭君
- ・本日卓話よろしくお願ひします ～野口 英寿君
- ・59回目の誕生日です。ありがとうございます！ ～萩原 昭博君
- ・野口君、緊張しますが快感になるはずですよ ～平井 昌弘君
- ・アイスホッケーの全国大会で優勝しました。2連覇で2口です ～福田 雅嘉君
- ・初のバースディケーキ頂きました。ありがとうございます ～安田 正二君

◆会長挨拶

《佐渡会長》



皆さん今晚は、本日も例会にお越し頂きまして誠にありがとうございます。

まずは、先週の3月12日に行われましたIMにつきましては、青少年奉仕・育成そしてローターアクト支援と言う部分を大きなテーマとして取り上げて頂いた事に本当にうれしく思っております。私も昨年度2500地区のローターアクト委員長を務めた中で、この青少年奉仕・育成と言う部分はこれからのロータリーの活動において非常に重要な部分を占める奉仕活動なのだと考えております。まさに、今の現代社会の問題である人口減少、あるいは就職問題、結婚、子育てなどのそういう部分のそれぞれの諸問題を鑑みますと、この青少年に対しての奉仕・育成と言う部分が非常に社会的に重要な部分であり、そしてロータリーがまさにこの部分について積極的に活動して行かなければならない、まさに今がその時なのだと考えております。これから4月におきましては「母子と健康月間」と言う新しい月間でもございますし、5月については「新世代奉仕月間」でございます。我々は釧路北ローターアクトクラブを提唱しているクラブとして当然の責任と義務を感じた中で、より広くこの地域の為に青少年奉仕・育成と言う部分の活動を広めたいと思っておりますので、皆様ご協力をお願いいたします。

そして、非常に当クラブは59歳・60歳の会員が非常に多いと感じます。まさに還暦パワーと言う部分で、これからもしっかりと若い会員に指導して頂きながら進んでいきたいと思っております。

今日は新入会員の卓話と言う事で、野口君が一人でオンステージと言う事になっております。皆様からの励ましのニコニコにもありましたが、緊張せずに頑張りたいと思っております。思い出しますと16年前に私も新入会員卓話を一人で25分間話したと言う記憶があります。本当に一つ一つの良い経験が素晴らしいロータリアンに繋がると思っておりますので、今日は心の丈をしっかりと話して頂ければと非常に良いと思っております。おそらく今日は喉が渇くと思えますから、この後一緒に飲みに行く機会を頂きたいと思っております。今日は新入会員の一つの修練の場でもある新入会員の卓話でございますので、皆さんと一緒にしっかりと聞いた中で楽しいロータリーを創って行きたいと思っておりますので、どうぞよろしくお願い申し上げます。

パーソナルボックスヘナシ

回覧として2点

1. 釧路北RACから3月例会のご案内。
2. 厚岸RCより3月例会プログラム、例会会報。

報告として（口頭）2点

・先日転勤になりました野村証券中田支店長の後任に「若林新」支店長が着任されております。昨日の理事会にて会員として承認を頂いておりますので、今週中に新会員推薦書を郵送しますのでご確認ください。到着後7日間に異議のない場合は承認されたものとして入会式の準備にかかります。入会式予定日は4月6日（水）としています。

・5月28日（土）～6月1日（水）までソウルで行われます国際大会の件。

現在10名の参加登録を済ませています。今後は3月31日：割引登録の締切日：375\$、4月30日：登録／チケットのキャンセルの締切日：410\$となっておりますので、大会参加希望の会員は幹事まで申し付け下さい。

◆幹事報告

《中島谷幹事》



「 新入会員卓話 」 夜間例会

プログラム委員会 大友委員長



皆さん今晚は、今年度最後の新入会員卓話となります。詳細は会長がお話しいたしましたので、ご紹介だけいたします。先月の2月3日に入会された野口英寿君です。職業分類はプロパンガス販売、勤務先は株式会社野口商会、役職は常務取締役で推薦カウンセラーは平井昌弘君です。今日は時間が沢山ございます。ニコニコでも沢山のエールが有りましたので最大限アピールしてください。よろしくお願いいたします。

新入会員卓話

野口英寿君



皆さん今晚は、2月より入会させて頂きました(株)野口商会の野口です。

本日は新入会員卓話と言う事で、諸先輩の前でこのような貴重な機会、お時間を頂きまして誠にありがとうございます。

まずは、自己紹介をさせて頂きます。

名前は野口英寿、年齢は38歳1978年1月2日生まれです。

1歳年上の妻と現在4歳、0歳の娘の4人家族です。

釧路生まれで幼稚園は釧路カトリック幼稚園、小学校は清明小学校、中学は緑陵中学校、高校は釧路北高等学校、その後釧路を離れ江別にある北海道情報大学に入学いたしました。

小学校では野球、中学校では剣道、高校では柔道、大学ではパチスロに励みました。何とか大学を卒業し自動車が好きと言うだけで、北海道日産自動車に入社、営業職で11年務めました。平成13年入社なのですが、業界も下向きに成り始めた頃で同期の営業もわずか3名しかおらず、通常の営業活動のみでは、非常に難しい状態でした。年々全国・全道の販売台数が落ちて行く中、どの様に成績を上げて行くか試行錯誤したのを今でも覚えております。自動車と言う物は数百万する物なので、簡単には売れる物ではありません。また、私は新車販売課でしたので中古車を販売することは出来ませんでした。1年2年と販売目標を何とかクリアし3年目に主任となり、販売目標が月販5台と言う壁にぶつかってしまいました。今までと同じでは年間60台は到底無理です。そこで私は考えました。「自分と言う人間を増やそう！」そこで私は取引先の社長様や従業員が多い法人を数え切れないほど訪問しました。最初のうちは人間関係が無いので「あんたもしつこいね！」「そんなに来たって誰も買わないよ！」等厳しい言葉ばかりだったのを覚えております。ここから物語の様な話になりますが、会社に一本の電話が入り「うちの従業員でエクストレイルが欲しいと言っているが、カタログを持って来れる？」と言う内容でした。私は直ぐに飛んで行きました。ちなみにこの会社は、社用車20台オールトヨタ、従業員も日産車は居ませんでした。もちろん、無事に販売が出来る事が出来、私が自分で開拓した初の法人のお客様でした。その後社用車20台全てに変わり、従業員の半分の方々も日産に変わりました。法人の社用車はリース契約が多く、5年に1度は買って頂けると言う事は、自分でも読める数字となり非常に楽になりました。それからと言う物は、法人の飛び込みを強化し5年後には契約30社の法人と取引をさせて頂ける事が出来、年間約40台の予算立てが出来るようになり仕事も楽しくなりました。その中の1社に白石区のあ

る会社があり、そこには社用車を含め7年間に約100台位を購入して頂きました。業種は法人のお客様の事業ごみを圧縮するサービス業です。札幌市の事業ごみは民間ではなく、札幌市が運営する札幌環境事業公社に事業ごみを出さなければならないという条例が有り、1m³で6300円の処理費が掛かります。その会社はその事業ごみを1/3に圧縮し、事業ごみの処理費も圧縮するという新ビジネスです。このサービスが受け入れられ今現在も対前年120%位の成長を遂げています。今から約4年前に日産を退社し釧路の野口商会に戻ってくる際に、その会社の社長より「営業が苦手なので野口君手伝ってもらえないか？」との相談を受けました。その条件が来年より運営を野口商会に任せるとの事だったので。非常にうれしく札幌で商売をする事が自分の夢でしたので、この仕事を基礎に他の事業展開もしたいと考えております。

人と人の繋がり是非常に大切な事だと実感しております。いつ何処でどんなチャンスが有るのか解らないとも考えております。

今現在自分が仕事をする上での社訓ならぬ自訓が有ります。「辛いと思うな」「忙しいと思うな」「大変だと思うな」「限界だと思うな」「一生懸命やれば結果は必ず付いてくる」と言う事です。

最後になりますが、何かしら失礼にあたる表現などが有りましたら申し訳ございませんでした。

今後とも一生懸命積極的に活動して参りますのでよろしく願いいたします。