

8月4日(水)

本年度第5回(通算2551回)12時30分～

釧路プリンスホテル

『フォーラム(会員増強)』

担当/会員増強・維持委員会

☆お客様と来訪ロータリアン

☆メイクアップ

☆出席報告【会員総数67名 免除13名 出席計算に用いた会員数67名】  
次回の報告とさせていただきます

☆ニコニコ献金(今年度累計 125,000円)

- |                       |        |
|-----------------------|--------|
| ・〈食中毒の季節なので注意しましょう〉   | 三原克也君  |
| ・〈火事の季節なので注意しましょう〉    | 泰地浩幸君  |
| ・〈70歳のケーキの味が楽しみです〉    | 石井東洋彦君 |
| ・〈長い間ご無沙汰して申し訳ございません〉 | 松田信明君  |
| ・〈前回休んですみません〉         | 田村憲一郎君 |

☆会長挨拶

釧路の夏も本番を迎えておりますが、今年は例年になく暑い日を迎えております。皆様には夏ばてをしないよう健康管理をされて、釧路の短い夏を満喫して頂きたいと思っております。

8月は会員増強月間です。会員増強の大前提は、楽しいクラブライフにあると思っております。とは申しましても、昨今の我々を取り巻く環境は大変厳しい状況にあります。このような社会情勢が私共北クラブにも反映を来たしております。ロータリー活動の維持、存続は会員によって支えられております。そうした中での会員増強の問題は大変難しい問題であります。会員皆様が会員増強委員ですので、会員増強・会員維持について、お力添えをよろしくお願いいたします。

☆幹事報告

- ①次週8月11日ガバナー公式訪問例会です。多数のご出席お願い致します。
- ②8月10日に全日空ホテルにてガバナー歓迎懇親会が行われます。  
柴田ガバナーの意向で、各クラブの会長・幹事・PDGの参加となっております。
- ③地区大会のご案内が届いております。開催日は10月1・2・3日となっております。  
申込締め切りが8月13日までとなっておりますので、出欠のご案内をいたします。多数のご参加お願い致します。パンフレットを回覧致しましたのでご覧ください。
- ④各クラブより会報と例会案内が届いております。回覧致しましたのでご覧ください。
- ⑤パーソナルBOXにガバナー月信を入れましたのでご確認お願いします。
- ⑥RIより8月のレートのお知らせが来ました。1\$88円です。
- ⑦例会カレンダーを作成しましたので、事務所又はご自宅に貼って下さい。



☆会員増強・会員維持部門担当  
理事 小山義雄君



☆会員増強・維持委員会  
副委員長 小林 貢君

8月の会員増強・拡大月間にちなみまして三原年度、最初の会員増強フォーラムをテーブルディスカッションという形で5つの班に分かれて行いました。テーマは、今年度設置されます「クラブ運営特別委員会」での検討資料となるようなクラブ運営の根幹について自由に話し合われました。

### 報告者 大友 淳 君

何故入会者の勧誘が困難なのか。その理由として、昨今の経済情勢に問題があると思われる。また、候補に挙げた候補の勧誘を促進する場合、単独勧誘ではなく複数名の会員による呼び掛けを行ってはどうか。勧誘を促すためには、ロータリー活動の充実が必要で、まず先に会員の意識高揚を図るため、例会は全会員で構成し運営するという気構えが必要で、さらにロータリー活動を充実させるため、会員卓話は、多様な業種の集合体として、それぞれの得意分野を発表することにより各会員の知識が豊富になる。その為、それぞれが常に、話題の準備しておく必要がある。また、クラブ運営における経費の低減が必要である。さらに、ロータリークラブの活動を実際に見て理解してもらうために例会に招待するという意見でした。



### 報告者 坂入信行 君

楽しい例会とは、面白い例会と何だろう？それはクラブが会員を支え、会員がクラブを支える事が大切で例会だけの出席では会員同士の交流・コミュニケーションは生まれない。昼食だけ食べて会話も無く帰るなら、段々例会参加が嫌になってくるのは当たり前だと思う。自分自身も高い会費を払って折角参加しているなら、参加の意義や意味をもう一度、考えたいと思う。自分から参加している意識を持ち各委員会活動にもっと、熱意を持てる



ように出来ないか？また、気楽に肩の力を抜いて参加するまでには、数年掛かるが、それまでその会員を支え、例会以外にも集まる・交流を持てるように仕向けるのも先輩会員の役目でもあると思う。みんなが、自分から溶け込もうという意識をもう少し持てば会員増強・退会防止全てに繋がっていくと思う。

### 報告者 徳山淳一 君

会員増強は、しなくてはならないとは解っていても、活動が継続出来ない。また、クラブ「不易流行」変えて良いもの、変えてはならないものですが、そもそもロータリーは、何のために存在し、何のために入会するべきかという意義がはっきり見い出せないの、異業種の交流が持てるなど、自信を持って色々な部分を、伝える事が出来れば、会員増強にも成果が出てくるのではないかと思います。



### 報告者 高橋邦弘 君



退会防止については、今まで退会していった方々の理由の分析をして、それらの問題点の改善をしていくべきではないでしょうか。また、これから、退会される方が出てきた場合には、退会理由を把握しておくべきという、意見が出されました。さらに、今日の経済状況を考えますと年会費の問題も入会を固辞される理由に挙げられる事が多くなってきました。その為にも、無駄を省く努力が必要では無いでしょうか。またこのように登壇することや、クラブ活動に苦痛を感じている人も居るといった意見もありました。

### 報告者 平澤利秀 君

家庭集会からの継続課題である会員増強・退会防止について我が北ロータリークラブは楽しいイメージがあり、地元釧路の中での評判も悪くないはずである。他のクラブも会員増強に力を入れているので名前が挙げた方が重複しているケースも多々あり、一度でも、例会にゲスト参加していただき、北ロータリークラブの状況を感じてもらってはどうか。また、ピーク時で100名を超える会員がいたとの話しでありましたが、量と質のバランスも重要ではないかとの意見もありました。

